

スタンプカードアプリご提案書



目次

・スマートフォンアプリの背景	2
・お店の専用アプリを作成します。	3
・専用アプリの優立性	4
・顧客簡単入会	5
・スタンプカード機能	6
・スタンプカード機能 [設置編]	7
・スタンプカード機能 [ユーザー編 ~ スタンプ付与 ~]	8
・スタンプカード機能 [ユーザー編 ~ クーポン使用 ~]	9
・リアルタイムお知らせ機能	10
・専用管理画面で顧客管理	11
・他の販促ツールと違い	12
・価格とお申し込みについて	13



スマートフォンアプリの背景

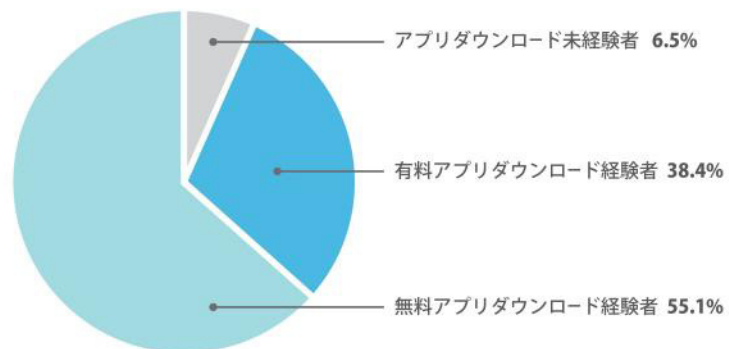
スマートフォン普及率

右肩上がりに加速するスマートフォン普及率
確実にスマートフォンの時代到来



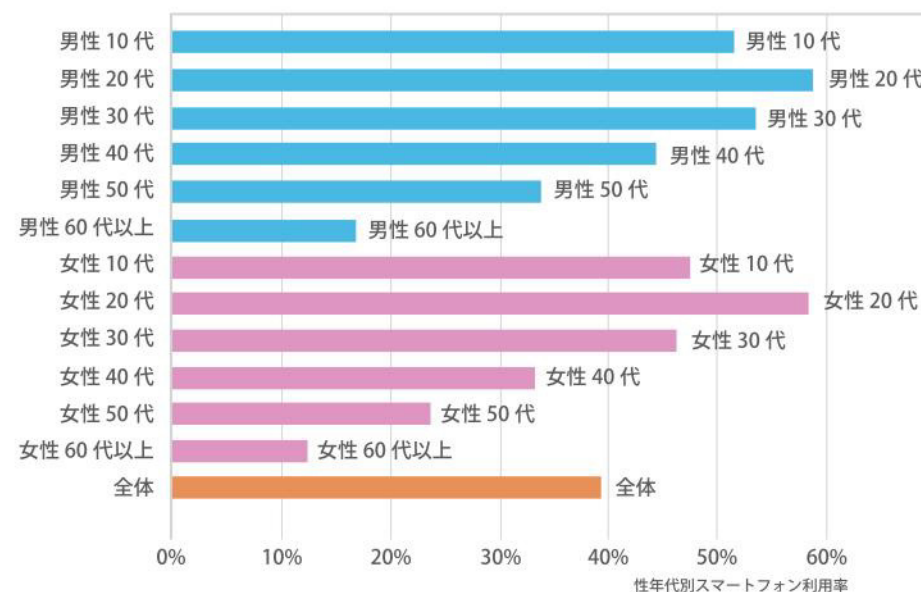
アプリ利用率

アプリ利用経験者は無料、有料合わせて93.5%と
スマートフォン利用者のほとんどがアプリをダウンロードしています。



年齢別利用状況

若い人に広がるスマートフォン



**スマートフォンアプリを用いた販売促進
ツールは、即戦力ツールとして様々な企業、
お店で急速に広がってます。**

お店の専用アプリを作成します

専用のアプリだとお店のアピール度が格段に変わります。

▼ お店のロゴがお客様のスマートフォンに表示



毎日見るホーム画面に
お店のロゴが表示されるのでアイキャッチ効果抜群です。



▼ GooglePlay ストアや App Store に掲載されます



▼ ホームページや店内ポップでのアピール度抜群



公式アプリでブランド力アップ！



専用アプリの一般的な制作料金

・初期費用	
制作費	2,000,000円
デザイン	500,000円
ストア申請手数料	50,000円
・ランニングコスト	
サーバー費用	10,000円
運営保守費用	30,000円

アウルソリューション料金

・初期費用	50,000円
制作費	0円
ストア申請手数料	0円
・ランニングコスト	
サーバー費用	0円
運営保守費用	0円
月額費用	15,800円

専用アプリの優位性

今もっとも注目されているのはスマートフォンアプリです。

ブランディングとステイタスと話題性

大手企業も続々参入！

ブランディング向上、話題性が増します。



お店に対する愛着度、親近感アップ

毎日目にするスマートフォンのホーム画面に表示されるお店のロゴで愛着度アップ



ワンタッチアクセス

ホーム画面のロゴをワンタッチ！

スタンプの確認や、お店の情報が見れるので、行きたい時にすぐ予約や、営業時間の確認が出来ます。



大手企業に負けないうブランディング戦略が可能となります。

スマートフォンにアプリをダウンロードするだけの簡単入会！

入会の流れ

① Google Play、app Store へアクセス



② お馴染みのマーケットからアプリをダウンロード



スタンプカード機能

古くから利用されてきた販促ツールのスタンプカードがスマホで実現！

スタンプカードをアプリ化する事で様々なメリットがあります。



1 財布の中がスッキリ！

常連のお店が増えれば増える程、スタンプカードが財布に溜まって財布が…
パンパンにアプリ化する事でスタンプカードが携帯に全部保存されるので財布がスッキリ！



2 カード忘れを防ぐ

いつも肌身離さず持ち歩く携帯電話にスタンプカードが保存されるので、カードを忘れてスタンプがもらえない等、ミスが減らせます。



3 顧客に情報配信

従来の紙式スタンプカードだとカードを渡すだけで、顧客に対し何も情報を発信出来なかったが、アプリ化する事で、情報の配信や、スタンプやクーポンの有効期限等をお知らせする事が出来ます。



4 いつも目にする所にお店のロゴ

顧客がアプリをダウンロードする事で、顧客のスマホのホーム画面にお店のロゴが表示されますので、アイキャッチ効果は絶大です。

スタンプカード機能 [設置編]

設置は簡単、インターネット不要のスタンプ発行専用端末を店頭に置くだけ！

スタンプ付与、クーポン使用専用端末を貸し出します。

※お店にインターネット環境が無くても使えます。



クーポンの使用もこの端末から楽々完了



使い方は簡単！付与させたいスタンプ数を選んで発行ボタンを押すだけ！！



セキュリティも万全
ワンタイム QR コードで不正スタンプ防止



スタンプカード機能 [ユーザー編～スタンプ付与～]

簡単にスタンプを付与する事が出来ます。

スタンプの貯め方

- 1 ホーム画面のアイコンをタップして、専用アプリを起動！



- 2 「QRコード読取」を押して



- 3 店頭のQRコードを読む



簡単操作でスタンプ付与完了

スタンプカード機能 [ユーザー編～クーポン使用～]

スタンプがあらかじめ設定した数貯まるとクーポンが取得、使用出来ます。

お客様、お店のスタイルに合わせた2種類のクーポン使用方法

予めお客様がクーポンを取得して使う

1 スタンプが貯まったらタップ！



2 貯まったスタンプ数に応じたお好きなクーポンを取得



取得したクーポンを店員に見せて使用します。
※クーポン使用時に必ず店員様にて使用ボタンを押してください



店頭で端末から QR コードを読み込んで使用する。

1 店頭で端末のクーポン使用メニューからお客様の希望するクーポン使用 QR を発行



2 アプリでクーポン使用 QR を読み込むと確認画面となりますので、はいを押すと完了



リアルタイムお知らせ機能

お知らせしたい時に、お知らせしたい事を、お知らせしたい人に瞬時に配信



多彩なお知らせ配信が可能です。

- テキストだけでなく画像も送れます。
- 全顧客へ一斉配信だけでなく、個別の配信も可能！
- 最近来ていない人や常連さん等送り分けも可能！
- タイマースケジュール配信で毎週のイベントや予め決定しているお知らせを設定した時間に自動配信！
- スタンプやクーポンの有効期限が近づくと自動的にお客様へお知らせが届きます。

アプリからのお知らせはここが凄い！



従来のお知らせ方法

長年利用されてきたメールによる配信では、迷惑メールに埋もれたり、パソコンからのメールの受信拒否設定、更には、昨今のLINEやFacebook、twitter等の普及により従来型のメール離れが加速しており、せっかく送ったメールを読んでもらう頻度が少なくなっております。



プッシュ通知で全て解決

メール配信とは違い、直接スマートフォンの画面にお知らせを表示するので、お知らせを目にさせていただく機会が格段にアップします！
プッシュ通知はアプリでしか実現出来ない最新の案内ツールです。

様々な顧客情報を元に多岐にわたる戦略が可能です。



管理画面の機能

- 顧客の人数
- 各顧客のスタンプ数
- 各顧客のスタンプ履歴
- 各顧客のクーポン取得履歴
- 各顧客のクーポン使用履歴
- 各顧客の最終スタンプ付与日時
- 各顧客の新規入会日時
- 顧客の名前（プロフィール入力時）
- 顧客の生年月日（プロフィール入力時）
- 顧客の性別（プロフィール入力時）
- 顧客の都道府県（プロフィール入力時）



簡単お知らせ配信

プッシュ通知や、ブログ投稿 等、顧客のニーズに合わせた配信を1つのフォームで自動的に振り分けて配信してくれるのでパソコン初心者の方でも安心してご利用いただけます。

他の販促ツールとの違い

もっともオーソドックスなメルマガ会員システム

メリット

- ・全キャリア、全携帯機種対応
- ・汎用システムの為、安価で導入可能。
- ・リアルタイムお知らせ配信
- ・顧客組み分けお知らせ配信可能
- ・どこでも設置可能

デメリット

- ・入会時の手続きが面倒
- ・パソコンからのメール配信を拒否している携帯が多い
- ・迷惑メールに埋もれてお知らせを見てもらえない

Fellica タイプのポイントシステム

メリット

- ・携帯をかざすだけでポイント付与出来る
- ・レジと連動させる事が出来る
- ・リアルタイムお知らせ配信
- ・顧客組み分けお知らせ配信可能

デメリット

- ・入会時の手続きが面倒（空メール方式）
- ・iPhone は非対応
- ・パソコンからのメール配信を拒否している携帯が多い
- ・迷惑メールに埋もれてお知らせを見てもらえない
- ・インターネット環境が必須の為、固定設置

専用アプリシステム

メリット

- ・プッシュ通知可能
- ・入会はアプリをインストールするだけ。
- ・リアルタイムお知らせ配信
- ・顧客組み分けお知らせ配信
- ・どこでも設置、持ち運び可能
- ・ホーム画面で PR

デメリット

- ・レジとの連携不可



価格とお申し込みについて



初期費用 **50,000** 円(税別)

月額システム使用料 **15,800** 円(税別)

※月額システム使用料にはスタンプ付与専用端末1台レンタルが付いております。
※24ヵ月間の継続利用をお願い致します。

複数店舗でご利用の場合

・1店舗目 月額15,800円

・2店舗目以降 月額4,000円 / 店舗
専用端末レンタル代含む

お申し込みからご利用までの流れ



*** 新たに下記WEB上から直接お申し込みいただけるようになりました。**

(紹介代理店名には必ず「株式会社メルク」とご入力ください)

<https://owl-solution.jp/request/store/>